SESIÓN 1 · DESCUBRE

Dónde va a vender tu negocio

Programa de fortalecimiento digital comercial para micronegocios de Bogotá

Sesión virtual por cohorte · 2 horas · Módulo 1

ASÍ VA A SER HOY

Lo que vamos a hacer en estas dos horas

10 min	Bienvenida, asistencia y encuadre
20 min	Chequeo express de tu negocio
60 min	**Dónde va a vender tu negocio — con nuestro experto**
20 min	Tu entregable de la semana
10 min	Cierre y próximos pasos

Al final de hoy vas a tener claro por dónde va a vender tu negocio, y vas a haber dejado listo tu primer entregable.

BLOQUE 1 · 10 MINUTOS

Bienvenida, asistencia y encuadre

1 Registro de asistencia

Escribe en el chat tu nombre completo y el nombre de tu negocio. Es lo que nos permite registrar que estuviste hoy.

2 La asistencia cuenta

Necesitas acreditar el 80% de las 40 horas del programa para recibir tu certificado. Cada sesión suma.

3 Cámara y micrófono

El micrófono en silencio mientras alguien expone, y lo abres cuando quieras preguntar.

4 Preguntas

Escríbelas en el chat en cualquier momento. Las recogemos y las respondemos.

BLOQUE 2 · 20 MINUTOS

Chequeo express de tu negocio

Antes de empezar necesitamos saber desde dónde arranca cada negocio. Son pocas preguntas y toma menos de diez minutos.

Para qué sirve	Con tus respuestas sabemos qué tiene hoy tu negocio y en qué acompañarte durante estas diez semanas.
Se hace ahora, en vivo	Vamos a tomarnos unos minutos de la sesión para que lo llenes. No es tarea para después.
Incluye tu autorización	En el formulario aceptas el tratamiento de tus datos personales. Sin ese paso no podemos registrarte en el programa.

Abre el chequeo express

ENLACE DEL CHEQUEO EXPRESS

LINK: https://chequeo.acelera90.com/?a=bogota

1. Abre el enlace desde tu celular o computador.
2. Responde las preguntas sobre tu negocio.
3. Acepta la autorización de tratamiento de datos.
4. Envía y avísanos por el chat cuando termines.

Tienes 8 minutos. Aquí te esperamos.

BLOQUE 3 · 60 MINUTOS

Ahora sí: dónde va a vender tu negocio

Para esta parte nos acompaña un experto en comercio electrónico. Va a mostrarte las opciones reales que tiene un negocio como el tuyo para vender en línea, y cómo escoger la que te conviene.

LO QUE VAS A RESOLVER EN ESTA HORA

- Qué cambia en tu negocio cuando empiezas a vender en línea.
- Las tres rutas posibles: redes sociales, marketplace o tienda propia.
- Cómo elegir la que te sirve según lo que vendes y lo que ya tienes.
- Qué necesitas mínimo para arrancar por esa ruta.

Toma nota: al final de la sesión vas a escribir tu plan personal, y ahí te vamos a preguntar qué producto elegiste y qué metas te pones. Lo que veas en esta hora te va a servir para responderlo.

EXPONE EL EXPERTO

BLOQUE 4 · 20 MINUTOS

Tu entregable de la semana

Se llama plan personal de aprendizaje. Es el primero de nueve entregables y lo vas a hacer ahora, en vivo, con lo que acabas de ver.

QUÉ TE VAMOS A PREGUNTAR

1 Los datos de tu negocio

Nombre del negocio, qué vendes y cómo vendes hoy.

2 El producto con el que vas a empezar

Uno solo, específico. No 'todos mis productos'.

3 Tres objetivos con número

Por ejemplo: vender 20 unidades al mes, no 'vender más'.

4 A 90 días

Todas tus metas van con ese plazo.

Se aprueba solo si cumple los cuatro. Si falta uno, te lo devolvemos diciéndote exactamente cuál.

BLOQUE 4 · AHORA MISMO

Envía tu plan personal

ENLACE DEL ENTREGABLE · PLAN PERSONAL DE APRENDIZAJE

LINK: https://form.typeform.com/to/BahF6YVo

Intenta enviarlo antes de desconectarte.

Revisamos dentro de las 72 horas siguientes. Si algo falta, te devolvemos el entregable indicando qué corregir y tienes 5 días para reenviarlo.

BLOQUE 5 · ANTES DEL CIERRE

Lo que te queda para esta semana

1	**Envía tu plan personal**	Si no alcanzaste hoy, tienes hasta el domingo. Es el requisito para avanzar al módulo 2.
2	**Entra al curso del Módulo 1 en la plataforma**	Ahí está el contenido de profundización. Te sirve para reforzar lo que vimos hoy.
3	**Presenta la evaluación del módulo**	Está dentro del curso. Acredita horas de plataforma y te habilita el siguiente módulo.
4	**Ve pensando en tu producto estrella**	En la Sesión 2 · PREPÁRATE vamos a trabajar con uno solo. Llega con el tuyo decidido.

NOS VEMOS EN LA PRÓXIMA

Sesión 2 · PREPÁRATE
Pon tu negocio a punto para vender

Martes 15 de septiembre · 6:00 a 8:00 p. m.

¿Dudas durante la semana?

Escríbenos por el grupo de WhatsApp del programa. Ahí resolvemos todo lo del entregable y la plataforma.